

Análise de Mercado Locação de Feltro

Quando pensamos em mudar o nosso seguimento de mercado, por mais simples que pareça ser, temos que tomar alguns cuidados e analisar essas mudanças, para que não colocarmos tudo que construímos ao longo desses anos com o artesanato/empreendedorismo a perder. O mesmo vale para quem está começando no ramo, qual direcionamento você quer dar ao seu negócio?

Como artesãos, temos sempre que pensar como microempreendedores, temos uma marca no mercado, um público que conquistamos ou queremos conquistar e não podemos perder o foco do nosso mercado/negócio.

Então sempre que pensar em mudança ou investimento em seu negócio, se questione e avalie o mercado que você tem e o mercado que você quer alcançar, isso faz uma diferença enorme no seu direcionamento e posicionamento no mercado. Não podemos pensar somente como artesão, temos que pensar como investidores/empreendedores e ampliar a nossa visão do mercado.

Coloquei alguns pontos para vocês refletirem e avaliarem o mercado da locação de peças em feltro com a sua realidade. Vamos lá?

Qual o segmento do artesanato em feltro é meu carro chefe? _____

Minhas vendas são mais pela internet ou na minha cidade? _____

Estou disposta a mudar o meu segmento no mercado? (caso não trabalhe com personagens de feltro para festas) _____

Caso esteja disposta a mudar, tenho disponibilidade de tempo e financeira para me apresentar nesse novo mercado? _____

Tenho um espaço para guardar as peças locação? E qual o custo desse espaço? _____

Vou trabalhar com decoradoras ou com as clientes diretas? (mamães que montam as festinhas) _____

Em minha cidade, tenho decoradoras em potencial para locação das peças em feltro? _____

Quais são os decoradores da cidade que poderia apresentar o meu trabalho? _____

Como são as festas infantis em minha cidade? _____

As minhas clientes atuais (caso forem da sua cidade) montam festinhas em casa? _____



Se for atender as clientes diretas, será necessário algo além das peças em feltro, para atender as necessidades delas? _____

Tenho capital e espaço físico, para investir em peças complementares para atender as clientes diretas? _____

Já tem alguém na minha cidade, que trabalhe com esse tipo de peças para locação? E como ela atende os clientes (preço, quais peças aluga, trabalha com qual segmento de clientes)? _____

Tenho disponibilidade de locomoção com essas peças? Onde vou acomodar/entregar esses kits? _____

Vou precisar trabalhar com algum tipo de contrato ou as minhas clientes nesse seguimento já conhecem o meu trabalho? _____

Qual preço vou praticar, com base na análise do mercado de festas da minha cidade? _____

Esse valor que vou trabalhar de locação, vai atender a lucratividade que tenho hoje? _____

Uma análise de valores, meu valor de venda com o valor de locação, é viável esse novo mercado? _____

Com base nesses valores, será que vou ser minha própria concorrente? _____

Trabalho com aulas/encomendas, vou conseguir atender a todas essas demandas? Caso venha incluir as locações em meu negócio? _____

Hoje sou conhecida como professora, será que a mudança de ramo vai tirar o foco da minha renda principal hoje? (que são as aulas) _____

Nas redes sociais, os meus clientes curtem minha página/são entre os meus amigos? _____

Divulgar esse seguimento de locação nas minhas redes sociais, atingi meu público alvo? _____

Como vou divulgar as locações? _____

Como vou atender as minhas clientes? _____

Vou alugar e vender? _____

Como vou organizar meu tempo com locação/venda? _____

Analizando os parceiros no ramo de festa, atualmente já tenho contato com eles? (doces, balão, brinquedos, bolo, etc) _____



Conheço as pessoas que trabalha com esses produtos (citados acima) em minha cidade? _____

Se não conheço, como vou me apresentar a eles e conhecer mais sobre o trabalho deles? Afinal eles vão me indicar e os meus clientes também vão pedir indicações do mercado

Gosto do atendimento ao cliente? _____

Conheço o ramo de decoração de festas em geral? É algo que me atrai? _____

Se não conheço o ramo de festas, como vou me aprofundar nisso? _____

Quais são meus planos reais com o artesanato em feltro? Onde você quer estar, o que te deixa mais realizada nessa mercado, o que você planeja a longo prazo com essa profissão e a sua vida pessoal.....

Faça uma avaliação sua, do seu mercado e o que te realiza como profissional assim com esse questionamento muito além, você pode descobrir coisas fantásticas sobre você e o seu negócio. Vá em frente.....

**Planeje, sonhe
e invista...**

Você pode muito!

**Thais Ranauro
Arteira Feltro e Cia**

